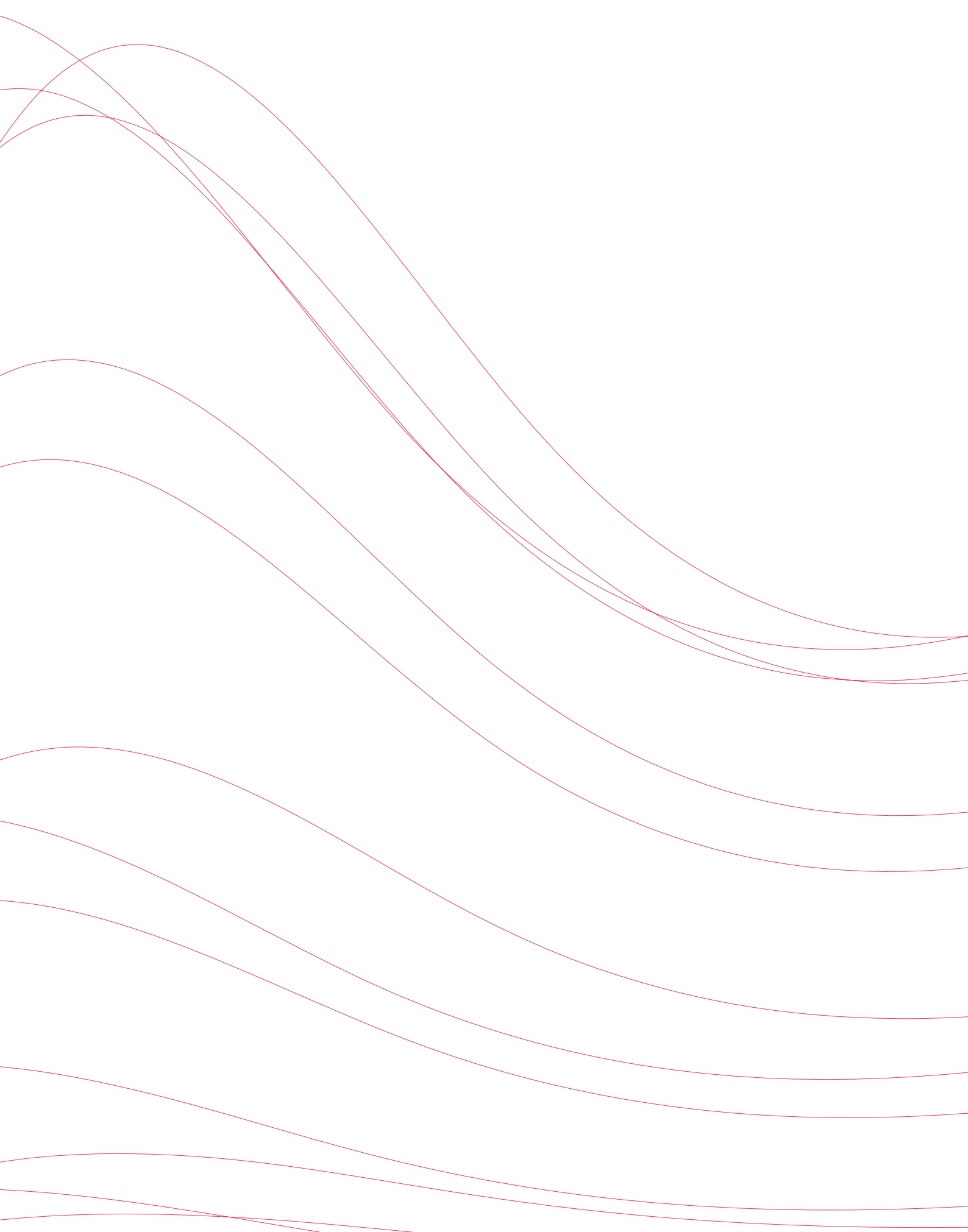




Private Equity

UN APERCU DE NOTRE EQUIPE



Private Equity

UN APERCU DE NOTRE EQUIPE

Vos enjeux

les investisseurs privés d'aujourd'hui font face à un paysage très concurrentiel. Quel que soit votre profil (investisseur, dirigeant d'entreprise ou manager), vous avez besoin de prendre des orientations stratégiques dans un large éventail de secteurs d'activité. Nous nous attachons ainsi à comprendre les tendances, les défis et les acteurs clés pour orienter vos décisions. Quelle que soit la nature de votre opération (LBO, MBO, IPO, PtoP, venture capital, financement sur fonds propres, restructurations de haut de bilan, etc.), les problématiques sont nombreuses : structuration du fonds, financement des opérations et structuration de la dette, audit préalable, fiscalité et structuration de l'opération, création et partage de la valeur, etc.

Nos domaines d'intervention

Nous intervenons à vos côtés dans un grand nombre de secteurs (hôtellerie, santé, énergie, etc.). Nos équipes pluridisciplinaires et spécialisées vous accompagnent ; que vous soyez un fonds d'investissement, une société de gestion, une banque commerciale ou d'investissement, une équipe de capital investissement au sein d'institutions financières (établissement de crédit, assurances, etc.), une organisation cotée ou non cotée, des managers, des actionnaires institutionnels ou familiaux, dans :





LA PRÉPARATION EN AMONT DE L'OPÉRATION EN FONCTION DE VOTRE ACTIVITÉ

- Structuration des fonds de capital investissement en France et à l'étranger (partnership, FPCI, FPS, SLP, etc.),
- Agrément de la société de gestion du fonds,
- Assistance dans la mise en place de l'intéressement de l'équipe de gestion (carried interest),
- Mise en place des contrats entre les différents intervenants (gestion, conseil, dépositaire, etc.),
- Suivi de la politique de conformité des cibles,
- Gestion de la gouvernance.



LE PROCESSUS TRANSACTIONNEL, DEPUIS LA NÉGOCIATION CONTRACTUELLE JUSQU'AUX OPÉRATIONS POST-ACQUISITION

- Anticipation et traitement des enjeux patrimoniaux des actionnaires-vendeurs (donation, apport à une holding, etc.),
- Rationalisation des groupes cibles, debt push-down, syndication, IPO, rachat de dettes, etc.,
- Organisation du processus de cession et négociation de la documentation contractuelle de cession (contrat de cession, garantie d'actif et de passif, etc.),
- Suivi du client post-structuration (obligations réglementaires et fiscales notamment),
- Assistance aux sociétés sous LBO en difficulté,
- Assistance sur l'aspect social.

 <p>LA STRUCTURATION DES INVESTISSEMENTS (LBO, MBO, OBO, LBI, CAPITAL-RISQUE, CAPITAL-DÉVELOPPEMENT, LBO IMMOBILIERS, ETC.)</p>	 <p>LA NÉGOCIATION ET LA RÉDACTION DE MANAGEMENT PACKAGES</p>
<ul style="list-style-type: none">• Financement d'acquisition (contrats de prêt, de couverture, de garantie, dette senior, subordonnée ou mezzanine),• Accompagnement dans toutes les problématiques de la réglementation (sociale, bancaire, financière, assurance, etc.),• Structuration juridique et fiscale,• Conseil et suivi en matière de contrôle des concentrations,• Organisation de la sortie des investisseurs : rachat, cession industrielle, réduction de capital.	<ul style="list-style-type: none">• Négociations et contractualisation des Management packages,• Conditions de sortie et attribution de plus-value,• Négociation et mise en place d'émission d'actions de préférence ou de valeurs mobilières composées,• Plans d'intéressement des dirigeants et des salariés,

“The firm’s efficiency is well regarded among clients, one relaying how the lawyers “deliver on time and with quality,” before adding: “They also offer the full range of services, which is always very useful, and have excellent international exposure. It is truly a pleasure to work with them.”

“Xavier Norlain is valued by clients for his practical manner, one relaying how “he gives us commercial and tailored solutions.” He is well regarded for his advice to management teams and private equity firms on LBOs, disposals and majority-stake acquisitions.

Chambers & Partners Europe 2021



Notre équipe

Avec plus de 30 avocats en France, dont 14 associés, et 200 avocats à travers le monde, notre équipe Private Equity dispose non seulement des ressources adéquates pour répondre aux besoins de nos clients et les conseiller dans les meilleures conditions, mais également de la reconnaissance du marché pour ses compétences transactionnelles locales et transfrontalières.

Corporate



Sarmad Haidar

Associé

+33 (0)1 40 15 66 44
sarmad.haidar@dlapiper.com



Simon Charbit

Associé, Location Head

+33 (0)1 40 15 66 59
simon.charbit@dlapiper.com



Laurence Masseran

Associée

+33 (0)1 40 15 66 37
laurence.masseran@dlapiper.com



Julien Vandenbussche

Partner

+33 (0)1 15 66 33
julien.vandenbussche@dlapiper.com



George Pinkham

Senior Counsel

+33 (0)1 70 75 77 71
george.pinkham@dlapiper.com



Julia Elkael

Counsel

+33 (0)1 40 15 24 36
julia.elkael@dlapiper.com



Alice Magnan

Counsel

+33 1 40 15 66 29
alice.magnan@dlapiper.com

Tax



Fanny Combourieu

Associée, Location Head

+33 (0)1 40 15 25 23
fanny.combourieu@dlapiper.com



Raphaël Béra

Associé

+33 (0)1 40 15 25 37
raphael.bera@dlapiper.com



Sylvie Vansteenkiste

Senior Counsel

+33 (0)1 40 15 25 05
sylvie.vansteenkiste@dlapiper.com



Gwenaël Kropfinger

Counsel

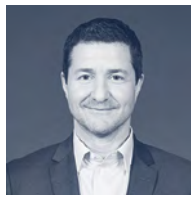
+33 (0)1 40 15 25 66
gwenaël.kropfinger@dlapiper.com

Real Estate



Antoine Mercier
Associé, Global Co-Chair
+33 (0)1 40 15 24 09
antoine.mercier@dlapiper.com

Employment



Philippe Danesi
Associé, Country Managing Partner
+33 (0)1 40 15 24 23
philippe.danesi@dlapiper.com

